

ハガキだけで売上アップ!

～ハガキは、究極の「弱者の戦略ツール」～

★業績の上がる社長の考え … デジタル化時代、アナログ的接近戦、

人間的一騎打ち戦は、ほとんどの会社がやらなくなる…。

講師：ホワイトベース 代表取締役 小串 広己 氏



年間販売 600 万枚！日本一ポストカードを売り、日本で一番「ハガキとお客づくりの関係」について研究している。

【略歴】美容室専門の広告会社を経営。しかし、広告を使わずに売上は上がることが分かり、不要な広告営業を辞め、新たに、ポストカード販売を1997年から開始。2002年、『1枚のはがきで売上げを伸ばす法』を読み、竹田陽一先生と出会う。以降、実証実験に基づく「ハガキの効果的な出し方」の研究を重ねハガキ戦略の第1人者に。2008年「小さな会社は絵ゴロはがきで儲けなさい」を出版。現在、「脳科学とビジネス」、「近江商人の原理・原則」等を分かりやすく中小企業者に教えている。

▶出すだけでお客が増えた数多くの事例紹介!

ハガキを出すだけで、14年間2000件以上の会社やお店の倒産はゼロ。

▶ハガキは、なぜ効果があるのか??

見込み客の側に立って、来店するかしないか、を考える。

▶効果を上げるハガキの出し方、仕組みの作り方。

日時：2月22日(金)18時30分～20時50分

開場 18時 講演 18時35分～20時45分

場所：石川県地場産業振興センター 本館3階 第4研修室

石川県金沢市鞍月2-1

費用：6,000円(税込) 一般参加大歓迎!

※創業3年未満の起業家の方は無料です。お問い合わせください。

当会について -----

竹田陽一先生開発のランチエスター経営を実践する方々の学びと交流の場として2008年12月よりスタート。ランチエスター系全国区講師や地元 No.1 社長の講演、体験発表、成功事例研究等を、月一回定例で開催しています。

開催予定-----

<123回> 3月29日 金曜

竹田ランチエスター式 「営業戦術の高め方」

ランチエスター
マネジメント金沢
代表 小嶋 隆史

主催 -----

ランチエスターマネジメント金沢
代表 小嶋 隆史

財務・人事系コンサルを辞め、竹田陽一先生に弟子入りし、2006年北陸初のランチエスター経営(株)代理店として独立。2008年当会をスタート。



金沢市藤江北4-395 108

☎076-255-1153

参加申込書

お申し込みは、下記記入後、ファックスしてください

FAX 番号 076-255-1154 まで

貴社名	ご氏名
TEL	FAX